

¡ CONÓCENOS !

PeKiTAS®
Estética Infantil

FRANKATA
FRANCHISE EXPERTS



CONTENIDO

1. Historia
2. Misión Visión y Valores
3. Perfil del cliente
4. ¿Qué nos ha hecho exitosos ?
5. ¿Qué incluye nuestro paquete de franquicias?
6. ¿Por qué invertir en Pekitas Estética Infantil ?
7. Descripción de nuestro mercado meta
8. Perfil de inversionista
9. Proceso de otorgamiento de franquicia
10. ¿Cuánto me cuesta la franquicia?
11. Nuestras sucursales
12. Contáctanos



NUESTRA HISTORIA

PEKITAS ESTÉTICA INFANTIL nació en 2012 en Monterrey, N.L., gracias a la visión de una madre emprendedora con dos hijos. Ella enfrentaba constantes dificultades al llevarlos a estéticas para adultos, donde el ambiente no era adecuado para niños y el personal no tenía experiencia en su trato. Al notar esta necesidad, decidió crear un espacio especializado en cortes infantiles, ofreciendo un ambiente cómodo, seguro y divertido, además de que los niños se entretenían mientras esperaban su turno con juegos didácticos y educativos. La aceptación fue tan grande que PEKITAS ESTÉTICA INFANTIL busca expandirse a través de un modelo de franquicia, compartiendo su éxito con nuevos inversionistas.





MISIÓN

Proporcionar el mejor servicio, calidad y precio en México, considerando el crecimiento profesional y económico de nuestros empleados y siempre rodeados de un ambiente de comodidad, honestidad y diversión

VISIÓN

Ser la franquicia de estéticas infantiles líder del país, proyectando un ambiente divertido, para nuestros clientes y un lugar cómodo e inspirador para nuestros empleados, implementando la mejor infraestructura tecnológica y humana

VALORES

Disciplina
Responsabilidad
Perseverancia
Productividad



PERFIL DE NUESTRO CLIENTE

El perfil es clave para asegurar el éxito y crecimiento de la franquicia, ya que se convierte en el representante directo de la marca en su localidad. Más allá de la inversión económica, se busca una persona comprometida con habilidades de gestión y alineada con los valores de la marca.

Vocación de servicio

Gusto por la atención al cliente, especialmente con niños y familias.

Capacidad de liderazgo

Disposición para gestionar y motivar a su equipo de trabajo.

Orientación a clientes

Paciencia, empatía y habilidades de comunicación para garantizar una experiencia agradable para los clientes.

Compromiso con la marca

Identificación con los valores y la filosofía de la franquicia.

Actitud proactiva

Dispuesto a participar en la operación diaria y en la búsqueda de la mejora continua.

Capacidad económica

Solvencia para cumplir con la inversión inicial y los gastos operativos durante la etapa de arranque.

Habilidades administrativas

Conocimientos básicos de administración, manejo de personal y control de inventarios.

Disponibilidad de tiempo

Enfoque para supervisar y hacer crecer su negocio.

Mentalidad emprendedora

Tener la iniciativa para hacer crecer el negocio, promover la marca localmente y mantener una operación rentable.



¿QUE NOS HA HECHO EXITOSOS?



CONCEPTO ÚNICO

Es una franquicia especializada en estética infantil, enfocada en ofrecer una experiencia única y divertida para los más pequeños durante sus cortes de cabello y otros servicios de cuidado personal. Con un enfoque en la comodidad y el entretenimiento, Pekitas se ha convertido en una referencia en el mundo de la estética infantil, ofreciendo un espacio amigable y seguro para los niños.

LIDERAZGO EN EL SECTOR

Garantizar el crecimiento y éxito de la red de franquicia así como alcanzar los objetivos comunes. Nos basamos en: Visión estratégica, innovación, acompañamiento, formación, comunicación transparente, motivación y cultura organizacional.

UBICACIONES ESTRATÉGICAS

Franquicia con puntos seleccionados cuidadosamente para asegurar el éxito de tu franquicia basándonos en factores que favorecen la rentabilidad y el posicionamiento de marca como: Demografía, visibilidad, accesibilidad, competencia, zona comercial o residencial, poder adquisitivo de la zona, entre otros.

Elegir una ubicación estratégica garantiza que la franquicia tenga mayor posibilidad de éxito.

CALIDAD EN EL SERVICIO

Ofrecemos atención personalizada, segura y amigable, cuidando cada detalle para que los niños y sus familias se sientan cómodos y felices durante su visita.

La atención especializada, higiene, seguridad, diversión, comunicación y servicio son nuestra prioridad. La calidad en el servicio no solo asegura la fidelización de los clientes, si no que también se convierte en una ventaja competitiva que impulsa el crecimiento y éxito de la franquicia.

MODELO LLAVE EN MANO

Atrae a inversionistas que buscan un negocio probado y listo para operar sin tener que desarrollarlo desde cero. Reduce barreras de entrada y permite crecer rápidamente con franquiciatarios motivados.

RENTABILIDAD COMPROBADA

El volumen y repetición de clientes y los costos controlados hacen que sea un modelo sostenible y rentable. Esto ha hecho posible abrir 18 sucursales en el estado de Nuevo León.

MARCA CON IDENTIDAD PROPIA

Pekitas Estética Infantil ha logrado posicionarse como una marca cercana, profesional y divertida. El branding está bien trabajado y transmite seguridad y profesionalismo, lo que genera confianza con los clientes.

DEMANDA CONSTANTE

Los servicios que ofrecemos como corte de cabello y peinaditos es recurrente y necesario, y cuando se vuelve parte de la rutina familiar, se convierte en una fuente de ingresos constante.

¿QUE INCLUYE NUESTRO PAQUETE DE FRANQUICIA?

1. Todo listo para operar

- * Acondicionamiento completo del local, diseño e instalacion de imagen corporativa interior y exterior.
- * Mobiliario infantil especializado, sillas a su medida, area de juegos, sala de espera, modulo de venta, entre otros.
- * Equipamiento completo profesional para trabajo, materiales de trabajo y artículos para venta.

2. Manuales operativos

- * Derecho de marca: Uso autorizado de marca Pekitas Estética infantil. Acceso al Know-how y respaldo de una marca con mas de 13 años de experiencia.
- * Manual operativo y administrativo
- * Manual operativo para estilistas
- * Manual de identidad corporativa
- * Manual de sistema de venta y control de clientes
- * Manual de pre-apertura

3. Capacitación inicial

- * Capacitación para el franquiciatario en administración y operación
- * Capacitación para estilistas en protocolos, trato infantil y estándares de calidad y servicio.

4. Software y herramientas de gestión

- * Sistema de punto de venta (POS)
- * Control de citas, gastos, base de datos de clientes, reportes de ventas y control de inventario

5. Publicidad y marketing inicial

- * Kit de apertura con diseño de campaña para inauguración
- * Plantillas para redes sociales, posters, flyers
- * Asesoría en estrategia de posicionamiento local

6. Personal capacitado

- * 2 estilistas para arranque
- * Apoyo continuo en reclutamiento y seleccion de personal

7. Productos de la marca

- * Suministro de productos de la marca
- * Pedidos por medio de un sistema de compras

¿ POR QUE INVERTIR EN PEKITAS ESTETICA INFANTIL?



- Rentabilidad
- Baja Inversión inicial
- Fácil operación
- Alta demanda de clientes
- Concepto propio, moderno e innovador
- Marca lider en el mercado
- Negocio 100% probado y exitoso
- Certificación de la Asociación Mexicana de Franquicias
- Medolo de franquicia llave en mano



DESCRIPCIÓN DE NUESTRO MERCADO META:

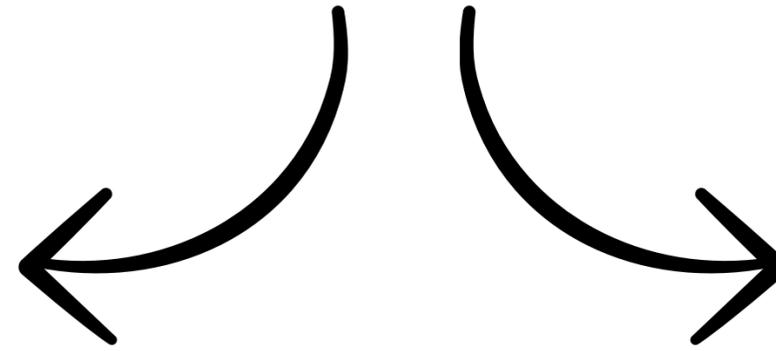
¿QUIEN CUBRE EL COSTO DEL SERVICIO?



Sexo: femenino (madres)

Edad: entre 18 y 50 años

Estado social: bajo, medio y alto



¿A QUIÉN SE LE REALIZA EL SERVICIO ?



Sexo femenino y masculino a partir de los 0 meses hasta los 13 años



PERFIL DEL INVERSIONISTA



Un emprendedor de familia de 30 a 50 años, sexo indistinto. Papá o mamá que trabaja y busca generar un ingreso extra para complementar el gasto familiar o aquel que decide independizarse.

Fortalezas: Es comprometido, paciente en el trato con niños, no se aburre con actividades tradicionales, cuenta con habilidades en organización, es entusiasta, apasionado, innovador y creativo.

Debilidades: Dispone de medio tiempo o fines de semana para atender su negocio, además de sus actividades principales; debe encontrar espacios para actualizarse en sus habilidades.

PROCESO DE OTORGAMIENTO DE LA FRANQUICIA

1

Recibirás la presentación ejecutiva en la que te explicamos en qué consiste nuestra franquicia y cuáles son los montos que debes invertir.

3

Entrevista para profundizar en dudas sobre nuestra marca, solicitud del franquiciatario, perfil y expectativas, entre otros.

5

Se realizará una intención de compra para separar la ubicación de la sucursal a franquiciar.

2

Llenar la solicitud de franquicia que se te otorga en el momento que tenga continuidad el proceso.

4

Recibir la Circular de Oferta (COF) para que el inversionista conozca a detalle la relación entre franquiciante y franquiciatario.

6

Quince días posteriores y dando cumplimiento a la Ley de la Propiedad Industrial, se procede a firmar el contrato de franquicia.



¿CUANTO ME CUESTA LA FRANQUICIA?

-  **Inversion Inicial: \$600,000.00**
-  **Cuota de franquicia: \$240,000.00**
-  **Regalia mensual: \$4,000.00+ IVA**
-  **R. de publicidad mensual: \$2,100.00+IVA**



NUESTRAS SUCURSALES

Escobedo

- Plaza Paseo 727
- Plaza Madeira Anáhuac
- Plaza Citadina Escobedo

Guadalupe

- Andenes Guadalupe
- Plaza Sun Mall
- Plaza Loreto
- Multiplaza Linda Vista

Apodaca

- Plaza Citadina Concordia
- Plaza Sendero La Fe
- Punto Rinconada

Santa Catarina

- Sendero Santa Catarina
- Paseo Santa Catarina
- Plaza Clouthier

Monterrey

- Plaza Patio Lincoln
- Qú Plaza, Cumbres
- Plaza Punta Sur, Contry
- Paseo La Rioja
- Plaza Periferika, San Jeronimo

San Nicolás

- Plaza La Proeza

Proximamente

- Plaza Merca Hulinalá



CONTACTANOS



Pekitas Estetica Infantil



pekitas.estetica.infantil



<http://www.esteticapekitas.com/>



franquicias@esteticapekitas.com



(81) 8352 2604

